LEAD GENERATOR

01 / Resultados del CRM

2026-11-09 — 2026-11-13 | America/New_York

Operador y resultados de ejemplo

140	50	24	7
Llamadas	Contactos efectivos	Seguimientos hechos	Citas agendadas

Actividad por día

Día	Llamadas	Contactos	Seguimientos	Citas
Lunes	28	10	4	1
Martes	32	12	5	2
Miércoles	30	11	6	1
Jueves	26	9	5	2
Viernes	24	8	4	1

Cuatro resultados, un proceso trazable

NOI Harbor Office Studio — No interesado

FUP Cedar Property Group — Seguimiento

DNC Maple Retail Center — No llamar

BOOKED Riverwalk Commercial — Un llamado en tu agenda
Christian Wolff · Responsable de instalaciones

Llamadas son intentos; contactos son conversaciones. Seguimientos no son citas.

LEAD GENERATOR

02 / Actividad del operador

2026-11-09 — 2026-11-13 | America/New_York

Operador y resultados de ejemplo

Alex · operador de ejemplo

Horas netas = salida menos entrada menos pausas no pagas.

Día	Entrada	Salida	Pausa	Tiempo neto	Llamadas
Lunes	08:57	16:57	30 min	7h 30m	28
Martes	09:06	17:36	30 min	8h 00m	32
Miércoles	08:54	16:54	30 min	7h 30m	30
Jueves	09:03	17:33	30 min	8h 00m	26
Viernes	08:59	16:29	30 min	7h 00m	24

TOTALES SEMANALES

38h 00m **140 llamadas** **5 días**

Horas listas para revisar y liquidar

Tarifas, horas extra y aprobación se definen según la configuración del negocio.

Entrega diaria / semanal: día y hora configurables para la solución operativa.